

ประเทศไทยกับการเข้าเป็น
ภาคีอนุสัญญาว่าด้วย
การซื้อขายสินค้าระหว่างประเทศ (CISG)

ดร.วิลาวรรณ มั่งคละธนะกุล
อธิบดีกรมสนธิสัญญาและกฎหมาย
กระทรวงการต่างประเทศ

ทำไมต้องมี CISG?

เพื่อให้เกิดความแน่นอนทาง

กฎหมาย แทนการใช้

Conflict of Laws ของแต่ละ

ประเทศ อำนวยความสะดวก

แก่ผู้ประกอบการ



สร้างความเป็นเอกภาพ
ทางกฎหมาย

ลดช่องว่าง แก้ปัญหาความลักลั่นระหว่าง
ระบบกฎหมายการค้าของประเทศต่างๆ

ประโยชน์ของ CISG



1

เป็นกรอบทางกฎหมายด้านการซื้อขายสินค้าระหว่างประเทศ

2

ช่วยปรับปรุงระบบกฎหมายและธรรมเนียมปฏิบัติระหว่างประเทศในเรื่องการค้าระหว่างประเทศ

3

ลดอุปสรรคในทางการค้าระหว่างประเทศที่เกิดจากความเหลื่อมล้ำและแตกต่างกันของระบบกฎหมาย

4

ไทยมีโอกาสเข้าถึงฐานข้อมูลภายใต้อนุสัญญาฯ และเพิ่มช่องทางเสริมสร้างความร่วมมือทางข้อมูลระหว่างประเทศภาคี

5

ลดค่าใช้จ่ายในการจัดการสัญญาและดำเนินคดี



ความจำเป็นของไทย
ในการเข้าเป็นภาคี CISG

ผลประโยชน์ของไทยในการเข้าเป็นภาคี CISG



ยกระดับบทบาท/มาตรฐาน
ของไทยในเวทีระหว่างประเทศ



ผลประโยชน์ต่อ
ภาคเอกชน/ผู้ประกอบการไทย

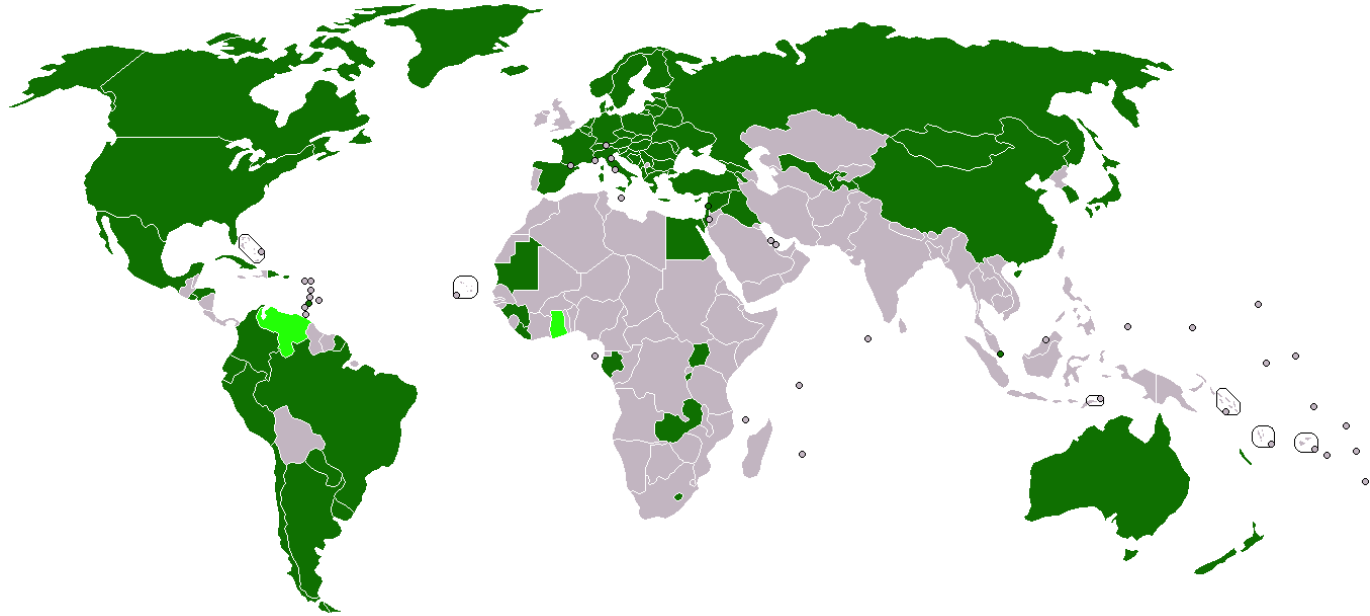


พัฒนาองค์ความรู้ / ศักยภาพ
ด้านกฎหมายของไทย



ยกระดับบทบาท/มาตรฐานไทยในเวทีโลก

ปัจจุบัน CISG มีภาคี 94 ประเทศ (ล่าสุดคือโปรตุเกส จะมีผลใช้บังคับ 1/10/2021)



ประเทศอาเซียน 3 ประเทศ ได้แก่ สิงคโปร์ (1995) เวียดนาม (2015) ลาว (2019)

ส่งเสริมผลประโยชน์ของไทยในการค้าระหว่างประเทศ

1

1. ผลักดันการขยายตัวทางเศรษฐกิจระหว่างประเทศ โดยเฉพาะกับประเทศคู่ค้าสำคัญ



2

2. สร้างการยอมรับในกลุ่มของผู้ประกอบธุรกิจต่างชาติ เพิ่มความเชื่อมั่นในระบบการพาณิชย์

3

3. เพิ่มโอกาสในการเจรจาให้ผู้ประกอบธุรกิจในประเทศไทยเสี่ยงการถูกบังคับให้ใช้กฎหมายต่างประเทศที่ไม่คุ้นเคย



ยกระดับบทบาท/มาตรฐานไทยในเวทีโลก



เสริมสร้างบทบาทนำและความเชื่อมั่นของไทยในเวที
ระหว่างประเทศ โดยเฉพาะใน ASEAN



ทำให้ไทยอยู่ในกลุ่มประเทศแรกเริ่มที่จะทำให้กฎหมายว่าด้วย
การซื้อขายสินค้าระหว่างประเทศในภูมิภาคเอเชียตะวันออกเฉียงใต้เกิดความ
เป็นเอกภาพและสอดคล้องกันมากขึ้น

ช่วยพัฒนาองค์ความรู้ / ศักยภาพด้านกฎหมายของไทย (1)

กฎหมายไทย
จะถูกเลือกเป็น
governing law
ในสัญญามากขึ้น

1

OPPORTUNITIES

สร้างความเป็น
เอกภาพทาง
กฎหมาย
ลดการตีความ
ที่แตกต่างกัน

2

HARMONIZATION

ศาลไทยมีส่วนร่วม
ในการสร้าง
บรรทัดฐานในการ
ตีความอนุสัญญาฯ

3

CONTRIBUTION

ช่วยพัฒนาองค์ความรู้ / ศักยภาพด้านกฎหมายของไทย (2)

โอกาสในการ
พิจารณา ปรับปรุง
แก้ไข เปลี่ยนแปลง
กฎหมายภายใน

4

REFORM

พัฒนา
ขีดความสามารถ
นักกฎหมาย และ
ผู้พิพากษาไทย

5

CAPACITY
BUILDING

พัฒนาองค์ความรู้
ของไทย
ด้าน Private
International Law

6

KNOWLEDGE

ตัวอย่างความไม่สอดคล้องของกฎหมายไทยและแนวปฏิบัติในปัจจุบัน

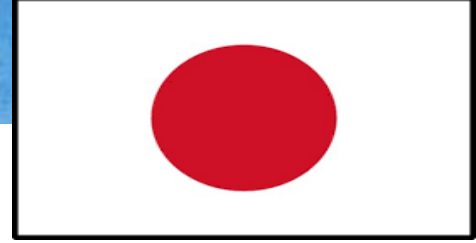
สัญญาซื้อขายภายใต้ ปพพ. ไม่ได้แยกสัญญาซื้อขายทางแพ่งกับทางพาณิชย์

ปพพ. มุ่งใช้กับการซื้อขายสินค้าหรือทรัพย์สินภายในประเทศ ไม่มีเรื่องการซื้อขายระหว่างประเทศ

เกิดปัญหาที่กฎหมายไทยปัจจุบันอาจไม่รองรับ เช่น การส่งมอบ / การโอนความเสี่ยงภัย
ในความสูญหายหรือเสียหายของสินค้า



กรณีศึกษาของต่างประเทศ (1)



- กรณีสหราชอาณาจักร - Top 10 Trader ประเทศเดียวที่ไม่ได้เป็นภาคี CISG (มีกฎหมายที่ก้าวหน้า มักได้รับเลือกเป็น Seat และกฎหมาย สอ. มักถูกเลือกใช้ จึงมีข้อห่วงกังวลจากวงการนักกฎหมายที่ได้รับประโยชน์ว่า CISG อาจทำให้ประโยชน์นี้เสียไป
- กรณีญี่ปุ่น – แข่งขันในการเจรจาตั้งแต่ปี 1980 แต่เพิ่งเข้าเป็นภาคีเมื่อปี 2008 (เหตุผล (1) ขาดแรงผลักดันจากภาคธุรกิจ แต่ที่สำคัญคือ (2) การขาด manpower ในส่วนราชการ)
- ปัจจัยสำคัญที่ญี่ปุ่นตัดสินใจเข้าเป็นภาคี รวมถึง (1) การค้าที่เพิ่มขึ้นกับเอเชีย ซึ่ง CISG มีส่วนสำคัญในการส่งเสริมความเป็นเอกภาพของระบบกฎหมายที่หลากหลายในเอเชีย (2) มี CISG cases เกี่ยวกับบริษัทญี่ปุ่นเพิ่มขึ้น --- มีแรงผลักดันจากภาคธุรกิจ



กรณีศึกษาของต่างประเทศ (2) : เวียดนาม

- เวียดนามเป็นภาคี CISG ปี 2015 เริ่มมีผล 1 ม.ค. 2017 (เข้า CPTPP พ.ย. 2018)
- เวียดนามพัฒนากฎหมายที่เกี่ยวข้องกับสัญญา อาทิ Commercial Law 2005 และ Civil Code 2005 โดยศึกษาจาก CISG ด้วยอยู่แล้ว
- อย่างไรก็ดี โดยที่กฎหมายเวียดนามมุ่งหมายสำหรับสัญญาซื้อขายทั่วไป (รวมถึงสัญญาซื้อขายในประเทศ) จึงมีบางส่วนที่แตกต่างกับ CISG ในรายละเอียด
- ความท้าทายสำคัญอื่น ๆ – การสร้างความตระหนักรู้เรื่อง CISG / ประเด็นเรื่องภาษาที่ใช้ในสัญญา (คำที่เฉพาะเจาะจง) / การปรับปรุงกฎหมายต่อไป

03

การดำเนินการของไทย
ในการเข้าเป็นภาคี CISG

การเข้าเป็นภาคี CISG ของไทย

01

ดำเนินการเพื่อให้กฎหมายไทยรองรับพันธกรณีของ CISG

02

ดำเนินการกระบวนการภายในตามรัฐธรรมนูญให้แล้วเสร็จก่อนเข้าเป็นภาคีด้วยวิธีการ
ภาคยานุวัติ (Accession)

แนวทางการดำเนินการเพื่อเข้าเป็นภาคี



01

การตราพระราชบัญญัติโดยผนวก
อนุสัญญาทั้งฉบับไว้ท้ายกฎหมาย

02

การตรากฎหมายว่าด้วยการซื้อขาย
สินค้าระหว่างประเทศเป็นการเฉพาะ

03



การแก้ไขเพิ่มเติมประมวลกฎหมาย
แพ่งและพาณิชย์

การดำเนินการของไทยในการเข้าเป็นภาคี

➤ ครม. มีมติให้ สำนักงาน
คณะกรรมการกฤษฎีกา (สคก.) และ
กระทรวงพาณิชย์ รับผิดชอบ
ดำเนินการในเรื่องกฎหมายว่าด้วยการ
ซื้อขายสินค้าระหว่างประเทศตาม
CISG



➤ คณะกรรมการกฤษฎีกา
(คณะพิเศษ)
อยู่ระหว่างพิจารณา
ร่างกฎหมาย



04

ความท้าทายของไทยในการพัฒนากฎหมาย

Private International Law

ปัญหาของไทยในการพัฒนากฎหมาย Private International Law

ขาดการตระหนักถึงความสำคัญ
ของ Private International Law

01

03

หน่วยงานที่เกี่ยวข้องกับการพัฒนา
Private International Law

ไทยเสียโอกาสจากความไม่พร้อมใน
การเป็นศูนย์กลางด้าน Private
International Law

02

- UNCITRAL
- HCCH
- UNIDROIT
- ICC
- ABA

THANK YOU

